



集客サービス（法人プラン）

サービス紹介資料

日本最大級のイベント・セミナープラットフォームを運営するピーティックス（Peatix）が、法人向けセミナー集客をサポートします



INDEX

目次

P.3	<u>ピーティックスとは</u>
P.4	<u>集客サービス(法人プラン)の特徴</u>
P.11	<u>集客メニュー紹介</u>
P.20	<u>オプション紹介</u>
P.26	<u>導入事例</u>
P.31	<u>サービスご利用の流れ</u>
P.32	<u>お問い合わせ</u>

ピーティックスとは

イベントやセミナー参加に積極的なユーザーが集まる、
日本最大級のイベント・コミュニティプラットフォームです



掲載イベント数

常時 **2.5万** 件



年間イベント
参加者数

560万 人



直近1年の
ビジネスイベント
参加者数

100万 人

集客サービス(法人プラン)の特徴

集客サービス(法人プラン) 3つの特徴



独自ターゲティングによる

圧倒的な集客力

100万人のデータベースを活用した独自のターゲティング手法で、高精度かつ大量の集客を実現。



業界トップクラスの

コストパフォーマンス

他サービスと比較して、CPA（顧客獲得単価）を大幅に削減することが可能。



いますぐ集客ができる

即時対応力

シンプルな利用プロセスで、最短翌営業日から集客開始が可能。貴社での複雑な準備は不要。

特徴 1

圧倒的な集客力

→ 『行動データ』を活用したターゲティング手法で、高精度かつ大量の集客を実現

従来

属性データでの集客

Aさんの属性

年齢	45歳
業種	大手SaaS
部署	経営企画

実際の行動と結びつかない属性データからは、Aさんと貴社セミナーの親和性を測ることは難しく、Aさんは集客対象外に…。

集客対象が

『人事業務効率化セミナー』の場合

?

Aさん

Peatix

行動データで集客

Aさんの1年間の
セミナー参加履歴

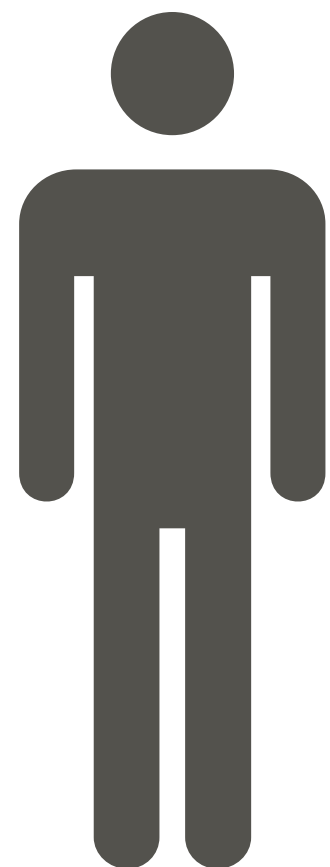
- ✓ 人事効率セミナー
- ✓ 組織開発セミナー
- ✓ DX推進セミナー

顧客の行動履歴に基づいたターゲティングにより、Aさんとセミナーの親和性を把握。より商談化しやすい層へリーチが可能に。

特徴 2 高いコストパフォーマンス

→ 効果的な集客で、他サービスと比較して圧倒的に低いCPA（顧客獲得単価）を実現

顧客1人あたりの集客コスト



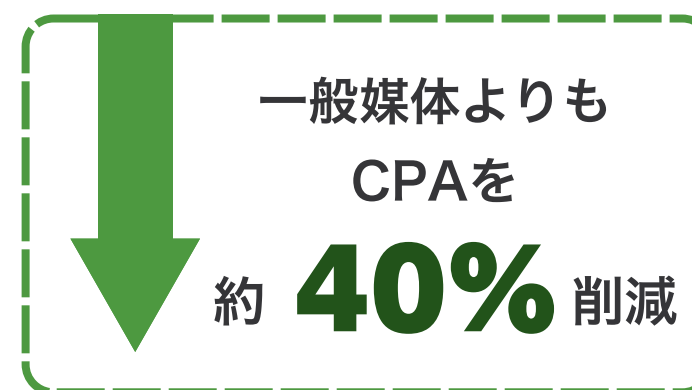
リード獲得媒体



SNS広告



 Peatix



特徴 3

即時対応力

→ シンプルな利用プロセスのため、即時に集客開始が可能。貴社での複雑な準備は不要

リード獲得媒体

集客開始まで

2週間～1ヶ月

見積/提案

契約/発注

利用者登録

コンテンツ準備

 Peatix

集客開始まで

最短翌日～



見積/提案

担当者による
ご提案・サポート



コンテンツ準備

およそ30分で完了！
セミナーページ作成



発注

およそ1分で完了！
発注フォーム入力

徹底的にプロセスをシンプルにすることで

最短翌日から集客が可能

他媒体との比較

	Peatix	SNS広告	リード獲得媒体
初期費用	0円	0円～	媒体による
利用料金	10万円～	数千円～	数十万円～
導入の容易さ	◎	◎	×
専門知識	不要	高い専門性が必要	不要
サポート体制	◎ 専任担当者による 柔軟なサポート	×	△

ご利用満足度

87.5%

求められているからこそ
1,300社以上の利用実績

UZABASE

kaonavi

Loglass

jinja

パーソルキャリア
PERSONAL

PLAID

VISASQ

Enterprise
Ireland

prime
Number

HITACHI
Inspire the Next
株式会社 日立ソリューションズ

Stockmark

SMARTCAMP

ITmedia Inc.

朝日新聞

Money Forward

WingArc 1ST

JMAR
JMA Research Institute Inc.

レバテック
PRODUCED BY Leverages

Micoworks

DIGGLE
予実管理クラウド

※利用企業の一部を抜粋して掲載

集客メニュー紹介

5つの集客メニュー

料金固定型

メール配信型

即効性、短期間の集客なら

イベント紹介メール

詳細は [P.13](#)

広告枠型

幅広い認知拡大におすすめ

ピックアップイベント掲載

詳細は [P.16](#)

リードの質 × 幅広い認知拡大

カテゴリー／関連イベント上位掲載

詳細は [P.17](#)

成果報酬型

組み合わせで効果を最大化

成果報酬/セミナー集客

詳細は [P.18](#)

セミナー以外でもリードを獲得

ホワイトペーパー配信・掲載

詳細は [P.19](#)

料金固定型 × メール配信型

イベント紹介メール

直近1年以内で類似セミナーに参加したアクティブユーザーへ、貴社のセミナーをメールで告知。即効性が高く、短期間での申し込み獲得が可能。

価格

配信通数や、ビジネスセミナーに該当するかにより、価格が異なります。
詳しくは[イベント紹介メール/ビジネスセミナー価格表](#)、もしくは[イベント紹介メール/非ビジネスセミナー価格表](#)をご確認ください。

想定効果

平均開封率：20% / 平均クリック率：5%

例) 10,000通配信→2,000名開封→100名クリック

※クリック数は過去実績をもとにした参考値であり、効果を保証するものではありません。

- ・ 申込期限はメール配信の3営業日前までとなります。

ご利用の流れ

- 1 ピーティックスのサポート担当者が、セミナー内容・ターゲット・予算などを[ヒアリング](#)
- 2 過去1年以内に類似セミナーへ申込んだアクティブユーザーを[配信対象として抽出](#)
- 3 メールで[セミナーを告知](#)

※配信するメールの例



イベント紹介メール/ビジネスセミナー価格表

対象一覧

- 経営／マネジメント
- メディカル／ヘルスケア
- ベンチャー／スタートアップ
- 働き方／キャリア
- 人事／人材開発
- スキルアップ／資格
- マーケティング／セールス
- 社会貢献／地域活性
- テクノロジー／サイエンス

追加掲載オプション

1通のメール内に、同一主催者の
他イベントも掲載可能
料金 5,000円/追加毎 (税別)

価格一覧

名称	配信通数/通	価格/円(税別)
ビズ8000	8,000	110,000
ビズ12000	12,000	150,000
ビズ20000	20,000	220,000
ビズプレミアム ※1,000通単位で 指定可能	25,000	257,500
	30,000	305,000
	35,000	352,500
	40,000	400,000
	45,000	447,500

名称	配信通数/通	価格/円(税別)
ビズプレミアム ※1,000通単位で 指定可能	50,000	495,000
	55,000	542,500
	60,000	590,000
	65,000	637,500
	70,000	685,000
	75,000	732,500
	80,000	780,000

イベント紹介メール/非ビジネスセミナー価格表

対象一覧

- ・ ライフデザイン／生き方
- ・ 趣味／実用
- ・ ファミリー／キッズ
- ・ デザイン／アート
- ・ 音楽／ライブ／フェス
- ・ 旅／観光
- ・ 文芸／思想／哲学
- ・ 食／グルメ
- ・ 映画／演劇／伝統芸能

追加掲載オプション

1通のメール内に、同一主催者の
他イベントも掲載可能
料金 5,000円/追加毎 (税別)

価格一覧

名称	配信通数/通	価格/円(税別)
ノンビズ7000	7,000	70,000
ノンビズ10000	10,000	100,000
ノンビズ15000	15,000	135,000
ノンビズ プレミアム ※1,000通単位で 指定可能	20,000	180,000
	25,000	225,000
	30,000	270,000
	35,000	315,000
	40,000	360,000

名称	配信通数/通	価格/円(税別)
ノンビズ プレミアム ※1,000通単位で 指定可能	45,000	405,000
	50,000	450,000
	55,000	495,000
	60,000	540,000
	65,000	585,000
	70,000	630,000
	75,000	675,000
	80,000	720,000

料金固定型 × 広告枠型

ピックアップイベント掲載

ピーティックスWebサイトやアプリのイベント掲載欄トップに、貴社のセミナー情報を優先掲載。幅広くPVを集めたい場合におすすめ。

価格

200,000円/7日間(税別)

※掲載日数追加：30,000円(税別)/日～

想定効果

平均イベントページビュー：180-860件/週

※PV数は過去実績をもとにした参考値であり、効果を保証するものではありません。

- 掲載位置は指定いただけません。



ピーティックス内『ピックアップイベント』欄に貴社のイベントを掲載することで、イベントページのPV数増加・リード獲得を促進します

料金固定型× 広告枠型

カテゴリー／関連イベント上位掲載

ピーティックスWebサイトやアプリのカテゴリー別検索時、検索結果上位6つの中に貴社のセミナー情報を優先掲載。

価格

カテゴリーにより異なりますので、詳しくはお問合せください。

想定効果

平均イベントページビュー：18件/日

※PV数は過去実績をもとにした参考値であり、効果を保証するものではありません。

- 掲載位置は指定いただけません。
- 1セミナー100,000円(税別)以上ご利用の場合のみご利用可能いただけます。



成果報酬型 × メール配信型・広告枠型

成果報酬/セミナー集客

メール配信型、広告枠型を組み合わせ、ピーティックス担当者が集客運用を代行。申込獲得分のみをご請求するローリスクプラン。

価格

事前に契約した獲得単価 × 申込み獲得件数

※獲得単価目安:10,000円(税別)/名～20,000円(税別)/名

- ご予算150,000円(税別)からご案内が可能なプランです。
- 獲得単価はセミナーごとに審査いたします。セミナー内容等によっては、ご利用いただけない場合がございます。
- 2週間以上の集客期間がある、無料セミナーのみ対象となります。集客期間が長いほど、高い効果が見込めます。
- 詳しくはお問い合わせください。

ご利用の流れ

1



申し込み獲得単価のお見積り

貴社のセミナー情報から、獲得単価をお見積り

2



集客運用

ピーティックスの専門チームがデータに基づいた集客を運用し、ターゲットリードを獲得

3



リード獲得分のみをご請求

事前にご契約済みのご予算を上限にして、ご請求

成果報酬型 × メール配信型・広告枠型

ホワイトペーパー配信・掲載

貴社のノウハウ資料やサービス資料のダウンロードリンクを、類似セミナー参加者にメール配信。ホワイトペーパー専用掲載ページ：[ビジネスコンテンツライブラリー](#)へ掲載。

価格

事前に契約した獲得単価 × ダウンロード件数

予算上限設定可能：300,000円(税別)～

- 獲得リードは適切な頻度で納品いたします。(頻度は応相談)
- 2週間以上の集客期間をいただきます。集客期間が長いほど、高い効果が見込めます。
- 詳しくはお問い合わせください。

ご利用の流れ

1



ダウンロード単価のお見積り

貴社のダウンロードコンテンツを確認、獲得単価をお見積り

2



原稿入稿/集客運用

配信メールの原稿を入稿のうえ、集客開始

3



リード獲得分のみをご請求

事前に決めたご予算を上限に、ご請求

オプション紹介

オプション一覧

集客プランと一緒に、以下のオプションをご利用いただけます

無料オプション

フォーム追加

無料

あらかじめ任意で設定したフォーム項目に基づき、申込み時に個人情報を手軽に取得可能。取得情報はCSVファイルでいつでもダウンロード可能。

有料オプション

申込みリンク先変更

15,000
(税別)円～

セミナー申し込みボタン（『チケットを申し込む』ボタン）の遷移先を外部リンクや自社フォームに設定可能。個人情報を内部で管理したい場合や、既存の申し込み管理方法を引き継ぎたい場合に活用可能。

有料オプション

データ自動連携

15,000
(税別)円～

アンケートフォームで取得した個人情報を外部のSFA、CRM、MAツールに自動連携が可能。

※連携先システム等、詳細はお問い合わせください。

有料オプション

ワンストップ運営支援

要ご相談

ウェビナーの戦略・企画策定から共催先の選定、集客、開催までを包括的に支援。エキサイト社運営FanGrowthとの共同支援。

無料オプション

フォーム追加

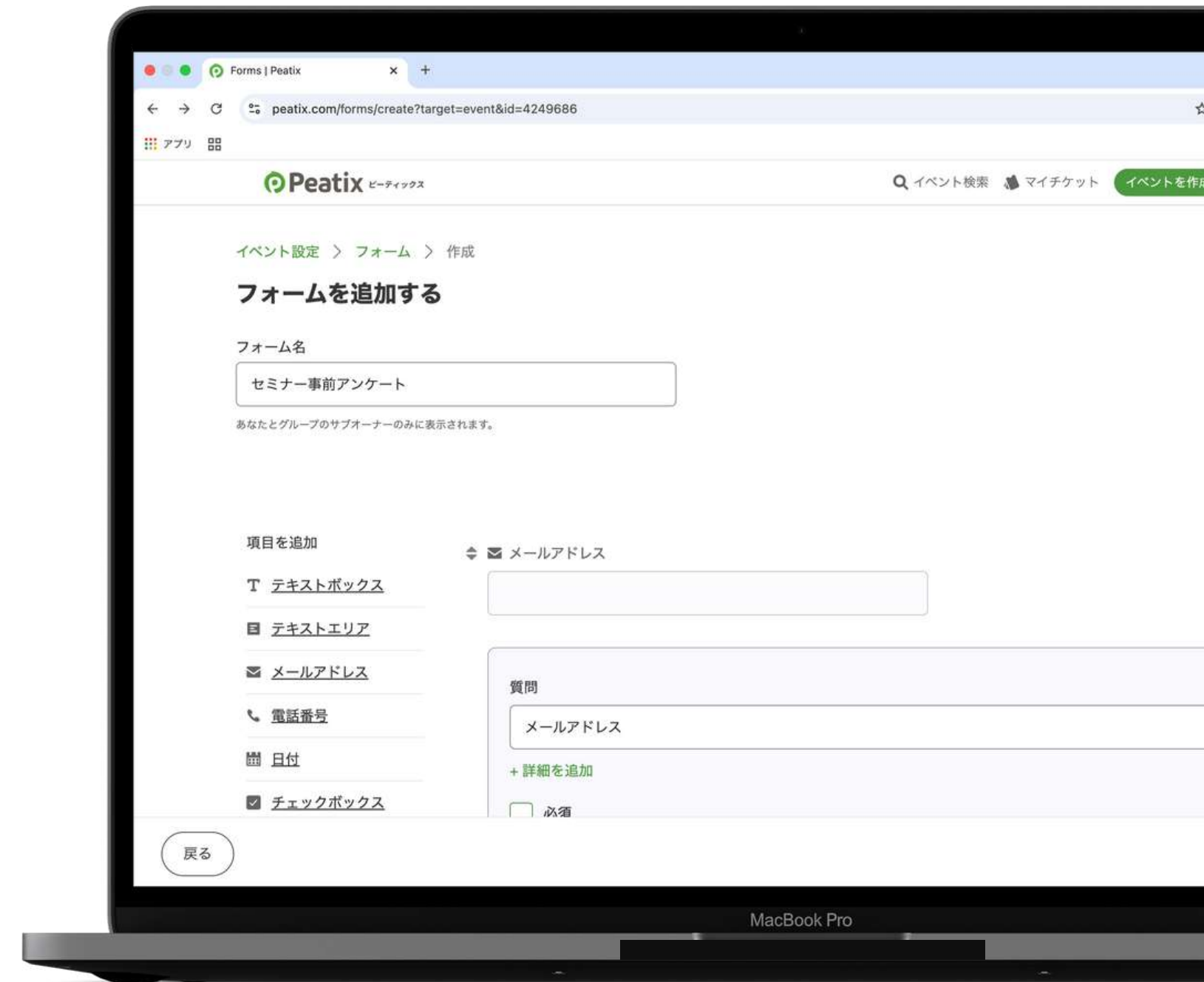
申込み時に個人情報を手軽に取得。
取得情報はCSVファイルでいつでもダウンロード可能。

価格 無料

想定効果

お申し込み時に設問を設定することで申込者情報を取得できます。(設問数・回答数制限なし。) プライバシーポリシーや規約への同意取得も可能です。ピーティックスではSOC2 Type 2を取得しておりますので、個人情報を取得する際にも安心してご利用いただけます。

- フォームで取得したすべての情報は、セミナー終了から30日後に自動的に削除されます。
- フォームを通して取得した情報のコピーが必要な場合は、削除の期日までにダウンロードしてください。



有料オプション

申込みリンク先変更

申込み先を外部リンク(自社フォーム)に変更。
外部サイトで申し込み情報を管理する場合などに活用可能。

価格

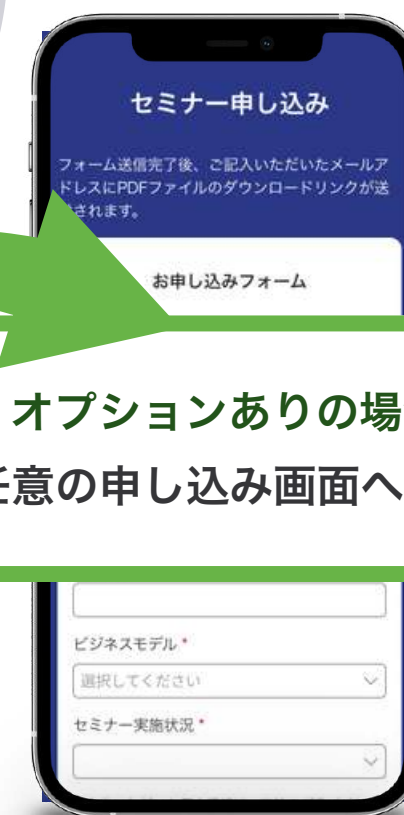
15,000円(税別)/セミナー

- 集客サービスとの併用時のみご利用が可能です(本オプションのみでのお申込みは不可となります)。
- 申込先リンクを変更した場合、お申し込み率が4割程度下がる可能性もございますのでご注意ください。
- 通常のサービス利用方法と流れが異なります。詳しくはお問い合わせください。

ピーティックスセミナー掲載画面



通常時
ピーティックスの申し込み画面へ移動



オプションありの場合
任意の申し込み画面へ移動

有料オプション

データ自動連携

申込時に取得した個人情報を外部のSFA、CRM、MAツールに自動連携。

価格

15,000円(税別)/セミナー

- アンケートフォームで取得した個人情報を外部ツールに自動連携するため、ダウンロードとアップロードの工数を削減できます。
- 連携可能ツールの一例
Salesforce、HubSpot、Marketo、Webhook機能、他
- その他連携先を含めた詳細についてはお問い合わせください。



有料オプション

ワンストップ運営支援

ウェビナーの戦略・企画策定から共催先の選定、集客、開催までを包括的に支援。エキサイト社運営FanGrowthとの共同支援

価格

※担当者へお問合せください。

- セミナー集客によるリード獲得を実施したい主催者へ企画段階から効果測定まで伴走し、「成果の出るウェビナー」を実現。
- エキサイト社とピーティックスのサービスがパッケージされたプランとなります。
- 詳細については担当者へお問い合わせください。

[🔗 関連プレスリリースを見る](#)



導入事例

事例一覧

幅広い業種・規模の企業様にご利用いただいています



株式会社ライトワークス

従業員規模: 100名以上

業種: IT/SaaS

少人数でも簡単運用、
集客2倍&CPA1/4を実現



Spready株式会社

従業員規模: 30名以下

業種: IT/新規事業開発支援

狭いターゲットでも
CPA1/10、少人数でも回
せる高ROAS施策



弁護士法人 Authense法律事務所

従業員規模: 100名以上

業種: 人材/コンサル

ターゲティング精度の高さ
を実感。CPAもSNS広告比
較で1/2に



株式会社ライトワークス

従業員規模：100名以上 業種：IT/SaaS

自社セミナーと開催テーマが類似するセミナーに直近で申し込み履歴がある、いわゆる**アクティブなユーザーへアプローチできる点が魅力**でした。簡単に投稿できるので、**手軽な価格で着実な効果**を出したいと思っている企業にもおすすめしたいですね。

導入効果

Before

開催テーマにより集客数のバラつきが大きかったり、CPA（顧客獲得単価）が2～3万円になることもあった。

After

他社と比較して集客数が約2倍も伸長した。他社と比較して**CPAが2分の1～4分の1**になった。



[この事例詳細を読む](#)

[その他の事例を見る](#)

Spready株式会社

従業員規模：30名以下 業種：IT/新規事業開発支援

営業担当者がしっかりとサポートしてくれるピーティックスであれば、**回数が限られているウェビナー施策でも広告費用対効果（ROAS）を高めることができます。**ウェビナーをメイン施策としているマーケ担当が少ない企業にもおすすめしたいですね。

導入効果

Before

マーケ担当が不在・少人数体制で広告運用のノウハウと工数不足。狭いターゲット層で費用対効果も低調。

After

狭いターゲット層にも関わらず、当時活用していた媒体と比較して**CPAが10分の1**になった。



[この事例詳細を読む](#)

[その他の事例を見る](#)

弁護士法人 Authense法律事務所

従業員規模：100名以上 業種：人材/コンサル

ピーティックスは過去の類似セミナーへの参加者にアプローチができることから、**ターゲティングの精度が高い**点も魅力に感じましたね。導入にあたっての説明時に、過去実績なども詳しく聴くことができたため、スムーズに採用できました。

導入効果

Before

リスティング広告などの既存手段でのCPAが高くなり採算が合わなくなってきた。

After

以前利用していたSNS広告と比較し、**CPAをおよそ2分の1に抑える**ことに成功。



[この事例詳細を読む](#)

[その他の事例を見る](#)

サービスご利用の流れ

1

✓ お見積り・お申し込み

予算、期間にあわせて、適切な集客方法をご提案
お見積りと合わせて、お申し込み用の発注フォームをご案内

2

✎ पीティックスのイベントページ作成

フォーマットに沿ってイベントページを作成
直感的でわかりやすく、初めてでも迷わず作成可能

3

📢 集客開始

STEP2で作成したイベントページを集客素材として活用
余計な原稿入稿の手間なく、スピーディーに告知が開始可能



会社概要

本社（アメリカ ニューヨーク州ニューヨーク）

社名 Peatix Inc.

住所 413 W 14th Street 2nd Floor, New York, NY 10014

代表 CEO 原田 卓 (Taku Harada)

設立 2011年12月

日本法人 東京オフィス

社名 Peatix Japan株式会社(英文表記: Peatix Japan K.K.)

住所 〒150-0041 東京都渋谷区渋谷3-3-1 A-PLACE渋谷金王8階

メールアドレス cr@peatix.com

代表 代表取締役 藤田祐司(Yuji Fujita)

設立 2011年10月

シンガポール法人

社名 Peatix Asia Pte. Ltd.

住所 1 Paya Lebar Link, #4-01, Singapore 408533

代表 カントリーマネージャー 藤田祐司(Yuji Fujita)

マレーシア法人

社名 Peatix Malaysia Sdn.Bhd. (No. 201401028628)

住所 The Co. 8, Lengkok Abdullah, Bangsar, 59000 Kuala Lumpur,
Wilayah Persekutuan Kuala Lumpur, Malaysia

代表 カントリーマネージャー 藤田祐司(Yuji Fujita)



お問い合わせ先

具体的なお見積もりやご相談は
以下のメールアドレスからお問い合わせください。

cr@peatix.com

※対応可能日：平日10:00-18:00

※2営業日以内にご返信いたします